

Checkliste „Kalkulation“

Wer Dienstleistungen oder Produkte anbietet, muss optimale Preise finden. Dafür ist es notwendig eine genaue Kalkulation vorzunehmen. In dieser Checkliste findest du wichtige Tipps und weiterführende Links.

Analyse

- Betriebliche Kosten analysiert
- Preisniveau in der Branche und der Region analysiert
- Realistische Arbeitstage/-zeiten im Jahr definiert
- Einschätzung von Ausfallzeiten
- Durchschnittliche Lebensdauer eines Kunden analysiert
- Rechtfertigt USP/Qualität höhere Preise?

Kosten

- Private Lebenshaltungskosten analysiert
- Altersvorsorge eingerechnet
- Puffer für unvorhergesehene Ausgaben
- Unnötige Kosten identifiziert und abgeschafft
- Steuern und Abgaben mit eingerechnet
- Finanzielles Polster von 6 bis 12 Monaten

Ziele

- Gewinnaufschlag festgelegt
- Angebote für den Start zur Kundengewinnung möglich
- Zeitraum festgelegt, bis wann man profitabel ist
- Langfristige Profitabilität möglich

Fehler vermeiden

- Marketing-Kosten berücksichtigt
- Private Kosten realistisch eingeschätzt
- Markt ausreichend analysiert
- Nicht einfach die Konkurrenz kopiert
- Neukalkulation bei geänderten Rahmenbedingungen

Weiterführende Links

- [Kalkulation, Preise, Stundensatz](#)
- [Für welchen Stundenlohn lohnt sich die Selbständigkeit?!](#)
- [Was sollte man für eine Arbeitsstunde berechnen?](#)